



Adolf Langhout was twintig jaar  
toen hij zijn eerste embryo's verkocht

# Doorzetten en niet bang zijn

Naam	<b>Adolf Langhout</b>
Leeftijd:	<b>45</b>
Carrière:	<b>al 25 jaar actief in de handel van embryo's en fokvee</b>
Favoriete koe:	<b>Durham Adinda</b>
Opmerkelijk:	<b>ter gelegenheid van zijn jubileum organiseert hij 14 en 15 juni een open dag, internationaal forum en een veiling</b>

Hij staat aan de wieg van fokstieren als Mascol, Danillo, Jotan, Dakota en Duplex. Adolf Langhout heeft met zijn handel in embryo's en fokvee inmiddels een staat van dienst verworven in de veeverbetering. Dit jaar viert hij zijn 25-jarig jubileum.

tekst **Tijmen van Zessen**

**A**ls handelaar verstaat hij zijn vak. Dit jaar viert Adolf Langhout met ALH-genetics zijn 25-jarig jubileum. In die 25 jaar bouwde hij in Damwoude een bedrijf op dat vanuit het niets uitgroeide tot de grootste Europese importeur van embryo's uit Amerika. 'Ik heb altijd beesten gehad. Als kind hield ik al kippen, konijnen, duiven, eenden en uiteindelijk ook koeien. Fokkerij is in grote lijnen hetzelfde bij alle diersoorten. De kunst is een generatie te fokken die minimaal zo goed is als de vorige. Dat is mijn sport.'

### Starten zonder kapitaal

Als zoon van een dominee lag een carrière op het commerciële vlak niet direct voor de hand. Langhout bladert dat hoofdstuk in zijn leven snel voorbij. 'Ik

De eerste aankopen betaalde hij niet eerder dan het moment dat hij de opbrengst uit de verkoop had ontvangen. Later was dat niet meer nodig. Verhalen over kalveren die hij voor twintigduizend gulden verkocht en embryo's die bijna over de kop gingen in prijs, spreekt Langhout niet tegen. Maar nuanceren doet hij wel: 'Als ik van de tien aankopen er zes goed kan doorverkopen, dan zit ik gemiddeld goed. Het is een kwestie van doorzetten en niet bang zijn. Dat geldt voor ondernemers in het algemeen.'

Adolf Langhout staat aan de basis van fokstieren als Danillo, Jotan, Dakota en Duplex. Dat wil zeggen dat de stieren via zijn bedrijf als embryo zijn verhandeld. Hij maakt graag zelf de combinatie van stiervader en stiermoeder. En dat is niet altijd hoog keer hoog is hoog. 'Mijn hui-

gezondheidskenmerken. Zelf gaat hij na het avontuur met WWS – hij verkocht de rechten voor de spermaverkoop al na enkele jaren – geen stieren testen of sperma verkopen. 'Ik vind het leuker om stieren te maken, daar zit meer sport in. Bovendien wil ik vrij zijn om stieren te leveren aan alle partijen.' Dat neemt niet weg dat hij een uitgesproken visie heeft op de trends in de veeverbetering: 'Fokken op levensduur is flauwekul; levensduur is onvoorspelbaar. Dierverzorging is veel belangrijker. Denk aan zorg rondom afkalven, kalveropfok, diepstrooiselboxen, goede voeding enzovoort.'

### Zelf stieren testen

De revolutie van genomic selection ging ook aan Adolf Langhout niet voorbij. Hoewel hij er niet mee wegloupt, maakt hij er wel handig gebruik van. 'Het is een prima hulpmiddel bij het selecteren van een serie volle zusjes of broertjes. Bovendien worden de DNA-testen steeds beter en kunnen we pinken beter paren nu er meer gegevens van bekend zijn.' In de stallen in Damwoude staan tussen de 150 en 200 dieren: kalveren, pinken, stieren en een enkele koe. 'Ik gebruik genomic selection bij selectie binnen volle zussen of broers; je kunt een kalf van Numero Uno niet vergelijken met een kalf van Jotan.'

Hij gaf het al aan, wie geld wil verdienen in de handel, moet doorzetten en niet bang zijn. Bang is Langhout ook niet voor fokkers die zelf stiertjes laten testen op genomics. 'Ik denk dat weinig fokkers zelf stieren willen testen. Ze maken wel de kosten, maar blijven bij onvoldoende hoge indexen zitten met de rest van de stiertjes. Als je rendement wilt halen, kun je beter meer embryo's implanteren en zo drachtigheden creëren.' Langhout stelt dat het draait om vertrouwen en gunnen. 'Zonder wederzijds vertrouwen raak ik handel kwijt. Ik zeg wel eens: schoenmaker blijf bij je leest. Ik geef de tips voor een interessante spoeling en kom dan op basis van vertrouwen graag bij de fokker terug om handel te drijven.'

## 'Ik denk dat weinig fokkers zelf stieren willen testen'

had altijd al in de kop zitten wat ik wou. Ik was acht jaar toen ik al bij boeren in de buurt ging helpen met het werk. Op de middelbare school kocht en verkocht ik mijn eerste kalveren en in 1988 – ik was toen twintig jaar – maakte ik mijn eerste reis naar Amerika. Tijdens een georganiseerde reis kwam ik in contact met betekenisvolle fokkers en kocht ik mijn eerste embryo's.'

Langhout bouwde zijn netwerk geleidelijk aan uit met mensen als Charlie Will (Select Sires), Frank Regan (Regancrest Holsteins) en Darin Meyer (De-Su Holsteins). De kiem voor ALH-genetics was gelegd. Maar op startkapitaal van de bank hoefde hij niet te rekenen. 'De eerste keer dat ik bij de bank aanklopte, kon ik nog geen vijfduizend gulden krijgen. Ik had dan wel niets op papier staan, maar hoe kun je in de handel ooit zeggen wat er overblijft? Voor een melkveehouder is dat anders, die kan met aannames doorrekenen wat hij gaat verdienen bij een gegeven melkproductie.'

dige stalfavoriet Durham Adinda stamt uit de familie van Atwood en is onlangs weer gespoeld. Terwijl ze maar 1300 GTPI scoort.'

Langhout herinnert zich ook het verhaal van Jotan nog. 'Niemand wilde het embryo kopen, de index was veel te laag. Jotan is hier geboren, vervolgens verkocht naar Duitsland en uiteindelijk in Duitsland en in Nederland getest.'

### Levensduur flauwekul

Een speciale plek bij Langhout heeft Durham Daisy. Een poster van de grootmoeder van Goldday en Danillo hangt in zijn kantoor. 'Haar vader Durham is mijn favoriete stier. Durham drukt het meest zijn stempel in mijn fokkerij. Hij heeft kwaliteit gebracht waar zowel de showfokker als de commerciële melkveehouder mee vooruit kan.'

Adolf Langhout vindt dat ki-organisaties een zo gevarieerd mogelijk aanbod van stieren moeten aanbieden. Hij waarschuwt voor een eenzijdige selectie op