



Verhages Bos Candlelight Red VG-86 –The World's former #1 RED GTPI cow, dam of APOLL P RED (RZG 161)- Germany's #1 Red RZG bull and Schreur AltaCasual P RC (+2494)-#6 GTPI Red or RC bull in the world

By: Hannah Bown & Claire Swale, UK

ALH Genetics - a name synonymous within the Holstein industry, not just in Europe, but around the world. With global sales of more than 50,000 embryos, and 2639 bulls delivered into A.I stations, founder Adolf Langhout has shaped a successful business and career by "Delivering Results."

Delivering Results



Adolf Langhout started ALH Genetics 27 years ago. Today the business employs 6 full time members of staff
Photo Lia van der Weg

BACKGROUND

At the age of seven, Adolf's family moved to Damwoude, a small village in Friesland, which lies in the Northern region of the Netherlands. With a passion for animals, Adolf started out breeding chickens, rabbits, goats and sheep whilst still in junior school. Always eager to learn more, he quickly progressed to helping out on local dairy farms, doing chores and assisting wherever he could.

Adolf never had any doubts which route his career would take. His future was always going to involve animals and it became quickly apparent the Holstein was going to play a starring role. By the age of 16, Adolf was working on a neighbouring farm, just 2 years later he was making all the breeding decisions and deciding which bloodlines to pursue. That farm was one of the first in the Netherlands to purchase

ALH Genetics – Nom synonyme d'industrie Holstein, pas seulement en Europe, mais bien partout dans le monde. Avec des ventes de plus de 50 000 embryons et 2639 taureaux dans les Centres d'Inséminations, Adolf Langhout a construit son entreprise et sa carrière avec « 'l'obtention de résultats.'

L'obtention De Résultats

CONTEXTE

À l'âge de 7 ans, la famille d'Adolph a déménagé à Damwoude, un petit village de Friesland, dans le nord des Pays-Bas. Avec la passion pour les animaux, Adolf a commencé à faire l'accouplement de poulets, de lapins, de chèvres et de moutons. À ce moment, il n'était qu'à l'école primaire. Toujours avec le désir d'apprendre, il a rapidement aidé aux fermes laitières locales en faisant des trains et n'importe où, où il pouvait donner un coup de main.

Adolf n'a jamais eu de doute sur la route que sa carrière prenait. Son avenir a toujours été en lien avec les animaux et c'est devenu vite évident lorsque la Holstein a eu un rôle important dans sa vie. À l'âge de 16 ans, Adolf travaillait sur la ferme d'un voisin. Seulement deux ans plus tard, il prenait toutes les décisions concernant la régie du troupeau, autant pour les saillies que les familles à développer. Cette ferme a été une des premières des Pays-Bas à investir dans des familles de vaches et à faire du transfert embryonnaire. En 1993, Adolf a fait l'achat d'une ferme de cinq hectares. Lorsque ALH Genetics a été mise sur pieds, la ferme a pris de l'expansion pour avoir un total 40 hectares de terre et des installations pouvant accueillir 250 têtes.

Depuis qu'il a acheté cette ferme, il a rénové l'ancienne étable et de constantes améliorations des structures et de l'aménagement sont en cours. En 2008, les constructions ont commencé pour l'étable à taures. Cette étable est un endroit idéal pour les génisses, puisqu'il est bien aéré, spacieux et facile à gérer. Toujours propre, c'est l'endroit où les veaux sont à partir du sevrage.

« Les vaches sont mon premier amour », mentionne Adolf, « Je suis chanceux que mon travail soit également mon passe-temps et ma passion ». En plus d'avoir du succès dans l'élevage, Adolf aime aussi élever des oiseaux. Depuis 40 ans, il élève des Wyandotte, une espèce d'oiseaux provenant des États-Unis. Avec un endroit abritant 300 volailles, Adolf élève environ 200 jeunes oiseaux chaque année, les



Some of the flush cows housed at ALH genetics - Photo Lia van der Weg

Holstein bloodlines and to do embryo transfer. In 1993 Adolf purchased the farm with 5 hectares of land. Home to ALH Genetics, the premises have grown to 40 hectares with facilities to house around 250 head.

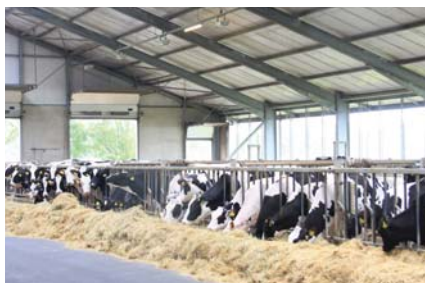
Since purchasing the farm Adolf has re-modelled the old barn and structural improvements and redevelopment have been an on-going project. In 2008 construction began on a new facility to house heifers. This barn is a showcase in heifer housing being light airy, spacious, and easy to manage. Always immaculate, the building houses calves from weaning age and upwards.

"Cows are my first love," says Adolf, "I'm fortunate that my work is also my greatest hobby and something that I am passionate about." In addition to being an extremely successful and talented Holstein breeder, Adolf also enjoys breeding birds. For 40 years he's been breeding Wyandotte, a species of chicken originating in the United States. With aviaries housing around 300 fowl, Adolf breeds around 200 young birds each year, selling and showing them around the Netherlands. He's also a keen gardener, with a love for fishing, and many will be familiar with his love of speed- especially those who have ridden as a passenger in a car he's been driving!

ALH GENETICS

Founded in 1989, and initially operating from Adolf's bedroom, today ALH Genetics employs 6 full time staff. Since its inception ALH has been one of Europe's most dynamic trading companies for livestock, embryos and as a source of top genetics.

Embryo sales remain an integral part of the business, and many top European cow families can be traced back to imports through ALH. The list is too long to include each success, but some highlights include the high genomic Mairy family at Caps Holsteins, tracing back to Jo-Wal Cleitus Macey. The Praline and Cinderella families at Giessen, the Cinderella's originating from the Roxy family via embryos purchased from Wilcoxview feature in the maternal lineage of Semex's KH Cinderdoor (+17 Conformation). The Classy and Regenia families at Koepon, the Eroy, and Cinderella families at De Rith, Promis and Zip at Watermolen, Carola at Southland Holsteins, White Rain (Dellia) at Riethill, Scarlett and Splendor at Schreur Holsteins, Prudence and Cosmopolitan at Neerduist, Perk Rae at Noard Easter, Converse Judy and Destiny at Heidenskipster, Lead Maes, Breeschia and Willie at Ven Dairy, Red Rose and Padora at Holec, Prudence at Holbra, Altitude, Ashlyn at Gijmink Holsteins and August, Debutante Rae and Frosty for the Wijnker family. The list is extensive, the names of cow families that ALH



Built in 2008, this barn houses the majority of the ALH females



Around 400 jumping bulls are sold per year and a number of females are on permanent flush



Some of the young heifers at ALH Genetics

vend et les expose partout aux Pays-Bas. Il est aussi un passionné du jardinage et de la pêche. Il aime aussi la vitesse, ceux qui ont été ses passagers le savent très bien!

ALH GENETICS

Fondée en 1989, tout d'abord gérer de sa chambre, aujourd'hui ALH emploie six personnes à temps plein. Depuis sa création, ALH a été l'une des sociétés commerciales les plus dynamiques d'Europe pour le bétail, les embryons et comme source de haute génétique.

La vente d'embryons est une partie intégrante de l'entreprise et plusieurs des meilleures familles de vaches européennes peuvent être retracées grâce aux importations d'ALH. La liste est déjà trop longue pour inclure tous les succès, mais un des meilleurs est celui de la haute génomique de la famille des Mairy, chez Caps Holsteins, famille qui remonte à Jo-Wal Cleitus Macey.

Les familles de Praline et Cinderella, chez Giessen, proviennent de la famille de Roxy via certains embryons achetés par Wilcoxview X la lignée maternelle de Semex's KH Cinderdoor (+17 en conformation). Les familles de Classy et Regenia, chez Koepon, de Eroy et Cinderella, chez De Rith, Promis et Zip, chez Watermolen, Carola, chez Southland Holsteins, White Rain (Dellia), chez Riethill, Scarlett et Splendor, chez Schreur Holsteins, Prudence et Cosmopolitan, chez Neerduist, Perk Rae, chez Noard Easter, Converse Judy et Destiny, chez Heidenskipster, Lead Maes, Breeschia et Willie, chez Ven Dairy, Red Rose et Padora, chez Holec, Prudence, chez Holbra, Altitude, Ashlyn, chez Gijmink Holsteins et August, Debutante Rae et Frosty pour la famille Wijnker. La liste est longue, mais les noms de familles de vaches qu'ALH a commercialisées se lisent comme une Bible de la Holstein.

La spécialité d'ALH est de fournir des taureaux dans les Centres d'Insémination. L'entreprise travaille en majorité avec des centres européens, mais aussi des centres russes et nord-américains. ALH a jusqu'à présent vendu 2639 taureaux et quelques-uns d'entre eux sont dans les meilleurs en Europe depuis les dernières années.

Un des points culminants actuels est le taureau #1 en Italie – Heidenskipster SELLECK, un fils de Cashcoin, de la famille de Morningview Converse Judy. Commercialisé localement par Inseme et internationalement par Semenzoo, SELLECK a fracassé le



Han Hopman

Global type sensation Mesland Duplex was sold to Aberekin in Spain through ALH Genetics

“ Our working partnership with ALH has been extremely successful over the years, delivering the current and former #1 GPFT sires SELLECK and RODANAS” *Enrico Dadati, Inseme, Italy*

have marketed reads like a who's who of the Holstein world.

ALH specialises in sourcing and supplying bulls into A.I and works with the majority of European stations and others in Russia and North America. To date ALH has sold 2639 bulls into A.I., having delivered some of Europe's top sires in recent years.

One of the current success stories is the #1 Genomic Young sire in Italy - Heidenskipster SELLECK, a Cashcoin from the Morningview Converse Judy family. Marketed domestically by Inseme and internationally through Semenzoo, SELLECK shattered the GPFT record eclipsing his nearest rival by nearly 150 points.

Likewise the polled sensation APOLL P RED (Aikman X Lawnboy X Shottle) continues to be a clear leader in Germany's red Holstein rankings with a RZG 161. Born at Schreur Holsteins in the Netherlands, APOLL P RED traces back to the All-American and All-Canadian Stookey Fagin Scarlet Red EX-94 3E, his dam is the Cosmo Covergirl, Verhagens Bos Candlelight Red VG-86 2yr, a Lawn Boy daughter now on permanent flush at ALH Genetics.

Of course ALH have delivered many highly regarded proven sires too, including #1 type specialist Mesland DUPLEX to Aberekin, Spain, Germany's most successful second crop sire of all time, MASCOL to LTR, JOTAN RED the sire of the most VG-88 2yr olds in the Netherlands, PIONEER, BAKOMBRE, LARON P RED, GOLDDAY, WATHA and many more.

A key factor in any successful business is repeat business. Appreciating and valuing the loyalty of customers, the team at ALH work hard to create a return on their client's investments. "We respect the fact our customers choose to buy from us," says Adolph. "It's important and rewarding to us to see those investments make money." Inevitably not every embryo results in a bull heading to A.I, but ALH buys bulls from the breeders they work with and resell them from the ALH facility. Around 400 jumper bulls are sold on an annual basis. All bulls are certified IBR, BVD and Leptospirosis free being sold with a service guarantee.



Luca Nelli

Heidenskipster Selleck #1 GPFT sire Aug 2016, sourced and delivered through ALH genetics To Inseme, Italy

record de GPFT en éclipsant son plus proche rival par 150 points.

Également, avec la folie des taureaux acères, APOLL P RED (Aikman X Lawnboy X Shottle) continue d'être le leader dans les Holstein Rouge & Blanc, en Allemagne, avec un RZG de 161. Né chez Schreur Holsteins, dans les Pays-Bas, APOLL P RED provient de la All-American et All-Canadian Stookey Fagin Scarlet Red EX-94 3E, sa mère est celle photographiée sur la page couverture du magazine, Verhagens Bos Candlelight TB-86 2 ans, une fille de Lawn Boy qui est présentement sur un programme de transplantation chez ALH Genetics.

Bien sûr, ALH a produit de nombreux taureaux éprouvés, incluant le #1 spécialiste en type Meslans DUPLEX, à Aberekin, en Espagne et le taureau des Allemands avec la deuxième meilleure récolte de tous les temps, MASCOL, à LTR. JOTAN RED, le père de la plupart des TB-88 2 ans dans les Pays-Bas, PIONEER, BAKOMBRE, LARON P RED, GOLDDAY, WATHA et plusieurs autres.

Apprécier et mettre en valeur la loyauté de ses clients est la clé du succès dans toute entreprise prospère. C'est pour cela que ALH travaille fort pour donner des retours sur les investissements de ses clients. « Nous respectons le fait que nos clients choisissent de faire des affaires avec nous », précise Adolph. « C'est important et gratifiant de voir que ces investissements font faire de l'argent à nos clients. « Ce n'est pas tous les mâles qui sont vendus dans les Centres d'Insémination, mais ALH achète les taureaux d'éleveurs avec lesquels elle travaille et les revend. Environ 400 taureaux sont vendus annuellement. Tous les taureaux sont certifiés négatifs au IBR, au BVD et à la Leptospirose. Ils sont également vendus avec une garantie de service.

ALH est propriétaire de taureaux dans les Pays-Bas et elle est également propriétaire de plus de 20 donneurs aux États-Unis. Au fil des ans, ALH a investi dans les vaches clés de l'élevage Holstein. Au début, il y a eu Delta Eugénie TB-88, une sœur maternelle de Delta et Delta LAVA NOVALIS qui a été achetée par ALH et son ancien partenaire Mappelink pour 45,455 €. Une petite fille de Walkup Bell Lou Etta. Eugénie est la souche de taureaux internationaux comme MASCOL et STYLIST, en Allemagne, RESTELL, en France, EMIR, en Espagne et SPOOKY, au Royaume-Uni. ALH a fait plus de 150 000 euros avec la vente de génisses dans les 20 dernières années.

Markwell Durham Daisy EX-92 est un autre investissement pour ALH est une très grande fierté. L'ayant acheté au bout du fil avec les conseils d'un grand ami en 2002, Brian Behnke » s, elle est devenue l'emblème de la famille Raven. Au début, réticent à l'idée de l'exposer, Behnke a persuadé Adolph de la présenter sur la ripe de couleur, dans l'arène, à Madison. Elle a finalement terminé troisième, dans la classe 2 ans Senior et elle a été nommée All-American cette année-là. Peu de gens avaient anticipé l'impact que Daisy aurait. Une transplantation payante de Daisy a donné le taureau #1 en TPI OMAN et s'en est suivi plusieurs taureaux éprouvés, DUKE, DAKOTA, OSAKA et ALH Destiny TB-87 qui est devenue la mère de GOLDDAY et DANILLO et la grand-mère de BAKOMBRE.

Englobant une sélection de vaches à type et à génomique, afin de répondre aux exigences des clients, les achats récents pour ALH comprennent Crackholm



Markwell Durham Daisy Expo 2006; Han-Markwell Durham Daisy EX-92 GMD DOM, delivered exceptional results for ALH. In the last decade she has featured in many proven sires pedigrees including Duke, Dakota, Osaka, Goldday, Danillo and Bakombre

ALH own cattle in the Netherlands and over 20 embryo donors in the United States. Over the years they have invested in key individuals. In the early years, Delta Eugenie VG-88, a maternal sister to Delta LAVA and Delta NOVALIS was purchased by ALH and his former partner Meppelink for €45,455. A granddaughter of Walkup Bell Lou Etta, Eugenie was the foundation for international sires like MASCOL and STYLIST in Germany, RESTELL in France, EMIR in Spain and SPOOKY in the UK and grossed the equivalent of more than EUR150,000 in heifer sales some 20 years ago.

Markwell Durham Daisy EX-92 was another hugely successful investment for ALH and a source of great pride. Purchased on good friend Brian Behnke's recommendation over the phone in 2002, she became the poster girl of the Raven family. Initially reluctant to show her, Behnke persuaded Adolf to take her on the coloured shavings of Madison. Daisy finished third in the Senior Two Year Old class and was nominated Honourable Mention All-American in 2002. Few could have anticipated the impact Daisy would have. An inspired flush to the #1 TPI sire OMAN, led to several proven sires including DUKE, DAKOTA and OSAKA, and ALH Destiny VG-87, who became a successful brood cow too, producing GOLDDAY and DANILLO and be the grand-dam of BAKOMBRE.

Encompassing a selection of type and genomics, to meet customers' requirements, recent purchases for ALH include Crackholm Baxter Hannah the only Excellent daughter of the three time All-Canadian Mature Cow, RF Goldwyn Hailey EX-97 3E, a VG-87 2yr Mogul granddaughter of Sandy Valley Plane Sapphire VG-87 2yr and yearling heifers by Doorman from Lylehaven Atwood Lyllly EX-95 and a Supersire sister to HALOGEN, whose dam is Cookiecutter MOM Halo VG-88 2yr.

Adolf really admires the Roxy, Dellia, Barbie, and Altitude cow families. He appreciates cows that milk from good udders, and who have great feet and legs and don't have problems with SCS and DPR. Adolf agrees that certain cow families stay prolific because of ET work and since the introduction of sexed semen, these families have enjoyed continued success. "Families like the these are great breeder cows, and give satisfaction where ever they go, and have been hugely influential for the red breed. Without Dellia, you have no Durham, no Debutante Rae, no Altitude, no Advent, no Jotan or no Apple. Cow families like these remain extremely marketable for embryos," says Adolf, "People will always appreciate good Type. Index cattle must have good type and show cattle need to be able to milk."

SALES

Providing a platform for customers to sell their genetics is another key to ALH's success. The Tulip sales and more recently the ALH@Home sales have become an integral part of the operation. "These types of sales are massively important for the industry because they allow breeders the opportunity to market live cattle," says Adolf. "It's important to keep money changing hands and these sales allow every breeder the possibility to invest in new families at every price level."

Successful sales are of course ones where the milk prices are the highest, and they are just one day of the year. Adolf's priority is to create a good atmosphere, and leave people with a good feeling about ALH. "The sale average is much more important than only two or three high sellers to the same syndicate of people," says Adolf.



Pictured in the city of Amsterdam, Durham Adina EX, a daughter of MS Kingstead Chief Adeen EX-94 with Adolf and the Hells Angel President of Amsterdam - Photo Han Hopman

“For Masterrind, he is a trusted key partner and the source of most of our top bulls from the Netherlands. Furthermore I appreciate his social persona, and admire him for his commitment to the Young Breeders, few people have done as much to encourage and support the next generation. *Torsten Lenk, Masterrind, Germany*

Baxter Hannah, la seule fille EX de la détentrice de trois fois le titre All- Canadian Vache adulte, RF Goldwyn Hailey EX-97 3E, une TB-87 2ans Mogul, une petite-fille de Sandy Valley Plane Sapphire TB-87 2 ans et une jeune vache par Doorman de Lylehaven Atwood Lyllly EX-95 et une soeur de Supersire à HALOGEN, dont la mère est Cookiecutter MOM Halo TB-88 2 ans.

Adolf admire énormément les familles de Roxy, Dellia, Barbie et Altitude. Il apprécie les familles à pis avec de bons pieds et membres et qui n'ont pas de problème avec les CCS. Adolf est d'accord pour dire que certaines familles sont rentables en raison de la transplantation embryonnaire et depuis l'arrivée de la semence sexée, c'est d'autant plus vrai. « Ces familles proviennent d'excellents éleveurs et apportent satisfaction peu importe où elles sont présentes. Elles ont été également influentes dans la Holstein Rouge & Blanc. Sans Dellia, nous n'avons pas de Durham, de Debutante Rae, d'Altitude, d'Advent, de Jotan, ni d'Apple. Des familles comme celles-ci se commercialisent très bien dans le marché des embryons », affirme Adolf, « les gens vont toujours apprécier le type. L'index a besoin de bon type et les vaches d'exposition doivent être capables de produire également ».

LES VENTES

Donner l'occasion à ses clients de vendre leur génétique est une autre clé de la réussite de ALH. Avec la vente Tulip et plus récemment, les ventes ALH@Home sont devenues une partie intégrante des opérations. « Ces types de ventes sont importantes dans l'industrie, car elles permettent aux éleveurs la possibilité de commercialiser des animaux vivants », dit Adolf. « Ces ventes permettent à chaque éleveur la possibilité d'investir dans de nouvelles familles, à tous les niveaux de prix. »

Les ventes qui ont du succès sont celles où les prix du lait sont les plus élevés, et ils le sont juste une fois par année seulement. La priorité de Adolf est de créer une bonne ambiance, et de laisser les gens avec une bonne impression d'ALH. « La moyenne de vente est beaucoup plus importante que seulement deux ou trois ventes élevées au même syndicat », dit Adolf. Les 6 dernières ventes Tulip, en Hollande en décembre, ont vu 346 femmes en moyenne un peu moins de 7 000 euros, et rapporté plus de 2,4 millions d'euros.

Embryosale.com est le site Web avec lequel ALH propose une variété de combinaison d'embryons disponibles, « C'est important d'offrir quelque chose pour tous, alors nous mettons à la disposition de tous, une sélection comprenant de la génomique, du type, de bons pedigrees et de plus en plus d'embryons sexés », commente Adolf. En opération 24/24 – 7/7, cela fonctionne avec un système d'enchère Hollandais



Overview at ALH@Home sale 2013, always attracting a great crowd the ALH sales are a great feature of the European sales calendar

The last 6 Tulip sales which are held at the Holland Holstein Show in December, have seen 346 females average just under EUR7000, and grossed over 2.4 million Euros.

Embryosale.com is the website through which ALH makes a variety of embryo combinations available, "It's important to offer something for everyone, so we always have a selection of embryos available, including genomics, type, deep pedigrees and increasingly important- sexed embryos," comments Adolf. Operating 24 hours a day 7 days a week, bidding works via a Dutch auction system, of descending prices. Since it was launched, embryo sales have increased, and certainly a greater number of embryos are being purchased by new customers.

A REVOLUTION

Adolf is quick to acknowledge the importance of genomics into the industry and claims it is the most important revolution in breeding. "It's unique that we can tell from a hair sample how an animal is looking in the flesh and her ability to perform before the calf is even off milk. This is a bigger revolution than AI or even robot milkers," says Adolf, "Genomics is hugely important for decision making on farms and for A.I studs it is the decisive factor whether they purchase or decline a bull." Although milk testing and classification will remain important Adolf doesn't believe that Genomics will slow down. "I think we will see less emphasis on total indexes like GTPI, GLPI, GRZG, GPLI, and a more balanced approach to breeding," hopes Adolf, "As people learn more and familiarise themselves with the importance of individual traits, I think more farms will select on the things which are important to them, particularly traits associated with profitability."

With the recent decision by some A.I studs to only release sexed semen initially, some breeders are alarmed and concerned about the prospect that they are being edged out of the opportunity to create high bulls. Adolf looks at this from another perspective, "Yes that may be the case, but if we flip the coin, breeders will have the opportunity to increase the numbers of many more females, and the highest heifers will be equally as important to the A.I studs and be in massive demand."

FUTURE

Given the recent downturn in milk price for farmers, Adolf stresses how it is important to be optimistic about the bright future of Dairy Farming. "Development comes through sharing and learning, we need to provide good information and show the consumer our herds and animals," enthuses Adolf. In order to keep milk as a valuable commodity, the industry cannot underestimate the importance of maintaining credibility with the consumer. "They need to know where the milk is coming from and see that we are as passionate about our animals as they are about their food." Adolf speaks passionately about the need to educate the general public, "Milk is a natural food, and one which is incredibly important to every family. If the consumer has confidence in dairy farmers and the quality of the product they are purchasing then dairy farming will be OK. If we lose this trust the industry will



Celebrating 25 years in the business, the first ALH@Home sale was held in 2013

“Adolf has a great network of friends that he relies on for trusted information. Information to help drive his business. These friendships were forged through passion and vision for the industry we all love. *Brian Behnke, Semex, US*”

de prix décroissants. Depuis que ce système a été lancé, les ventes ont augmenté, et ce, par beaucoup de nouveaux acheteurs.

UNE RÉVOLUTION

Adolf reconnaît l'importance de la génomique dans l'industrie et prétend qu'elle est la révolution la plus importante dans l'élevage. « C'est unique que l'on puisse dire, à partir d'un échantillon de cheveux comment un animal est et sa capacité avant même, qu'il soit un veau. Ceci est même une plus grande révolution que la transplantation artificielle ou même la traite robotisée », dit Adolf. « La génomique est extrêmement importante dans la prise de décision au sein des exploitations agricoles et pour les Centres d'Insémination, c'est

le facteur décisif qu'ils achètent ou non un taureau. » Bien que l'analyse du lait et la classification sont importantes, Adolf ne croit pas que la génomique va ralentir. « Je pense que nous mettrons moins l'accent sur les indices totaux comme GTPI, GLPI, GRZG, GPLI, c'est une approche plus équilibrée, à l'élevage » espère Adolf. « Comme les gens en ont à apprendre et doivent se familiariser avec l'importance des traits individuels, je pense que plus de fermes seront sélectionnées sur les choses qui sont importantes pour elles, en particulier les traits associés à la rentabilité ».

Avec la décision récente de certains Centres d'Insémination de ne faire pratiquement que de la semence sexée, certains éleveurs sont inquiets et préoccupés par la possibilité d'élever des taureaux. Adolf, pour sa part, a un autre point de vue, « Oui, ça peut être le cas, mais les éleveurs auront la possibilité d'augmenter le nombre de femelles et les génisses les plus hautes seront tout aussi importantes dans les Centres d'Insémination et seront en grande demande ».

Compte tenu de la baisse récente du prix du lait pour les agriculteurs, Adolf souligne à quel point il est important d'être optimiste quant à l'avenir de la production laitière.

« Le développement passe par le partage et l'apprentissage, nous devons fournir de la bonne information et montrer au consommateur nos troupeaux », se réjouit Adolf. Afin de conserver le lait comme une denrée précieuse, l'industrie ne peut pas sous-estimer l'importance de maintenir la crédibilité auprès du consommateur.

« Ils ont besoin de savoir d'où le lait provient, de voir que nous sommes aussi passionnés par nos animaux comme eux par leur nourriture ». Adolf parle avec passion de la nécessité d'éduquer le grand public, « Le lait est un aliment naturel, et incroyablement important pour les familles. Si le consommateur a confiance en les producteurs laitiers et en la qualité du produit qu'ils achètent, ensuite la production laitière sera profitable. Si nous perdons cette confiance, l'industrie sera en difficulté », explique Adolf.

Un grand nombre de supporters de l'organisation des Jeunes Éleveurs dans les Pays-Bas. Un conseil qu'Adolf aimerait donner aux Jeunes Éleveurs qui veulent se lancer en affaire est, « Écoutez les conseils des personnes que vous respectez ou ceux qui sont respectés pour les bonnes raisons. Profitez de chaque occasion de travailler et d'apprendre de ces gens, voir comment ils travaillent avec les vaches



Han Hopman

In December every year, ALH host the Tulip sale in Zwolle at the HHH Holstein show

“Adolf has an incredible memory and passion for great cows. Well-travelled throughout Europe and North America, his ability to recall pedigrees and individuals is unparalleled. He has been a long time promoter of the breed’s best transmitting cow families and marketed many of them extensively.

Charlie Will, Select Sires, US

be in trouble,” says Adolf.

A massive supporter of the Young Breeders organisation in the Netherlands, Adolf’s advice for young people wanting to get started is, “Listen to the advice of people you respect or those who are respected for the right reasons. Take every opportunity to work and learn from these people, watch how they work with cows and listen when they talk. There is a reason why they are the best, and usually it is their attention to detail. If you’re smart and eager to learn, hopefully you can learn a little from them,” smiles Adolf.

Thankful for the opportunities this industry creates, Adolf’s greatest rewards and proudest achievements are the great friendships he has amassed. He has a huge amount of respect for many people within the industry including the Dutch breeder Boyen de Boer of Hol-Stiens. During the 2013 ALH@Homesale, which celebrated 25 years in the industry, Adolf seized the opportunity to assemble a panel of 3 industry professionals for whom he has the utmost respect, Charlie Will of Select Sires, Frank Regan of Regancrest and Darin Meyer of De-Su.

“The people you meet within the industry, those with whom you create long term working relationships and above everything the great friends you make, are what make me proud to be involved in this industry,” says Adolf.

With 27 successful years of trading already in the bag, ALH is unique because of Adolf; his successful formula of working with the best cows and the best people. Based on a proven track record, ALH looks set to continue delivering results for many years to come.

et écoutez-les quand ils parlent. Il y a une raison pourquoi, ils sont les meilleurs, et en général c’est en lien avec l’importance qu’ils accordent aux détails. Si vous êtes intelligents et désireux d’apprendre, j’espère que vous pourrez en apprendre un peu d’eux,” sourit Adolf.

Adolf est reconnaissant des occasions que l’industrie lui a amenées. La plus grande réalisation d’Adolf est d’avoir créé des amitiés. Il est un homme très respecté par les gens de la Holstein, en outre il a le respect du Hollandais, Boyen de Boer, de Hol-Stiens. Pendant la vente ALH@Homesale 2013, qui a célébré ses 25 ans dans l’industrie, Adolf a saisi une occasion en or de réunir trois professionnels de l’industrie, Charlie Will, de Select Sires, Frank Regan, de Regancrest et Darin Meyer, de De-Su.

« Les gens que l’on rencontre dans l’industrie, ceux avec qui l’on crée des liens à long terme et par-dessus tout, des amis, sont ce qui me rend le plus fier de faire partie de cette grande famille », dit Adolf.

Avec ces 27 ans de négociation en poche, ALH est unique grâce à Adolf, avec sa formule gagnante, celle de travailler avec les meilleures vaches et les meilleures personnes. Basée sur un bilan record, ALH semble prête à livrer les meilleurs résultats pour encore plusieurs années.

CITATIONS

« Notre partenariat avec ALH a vraiment été un succès au fil des ans, en fournissant l’ancien et l’actuel taureaux #1 en GPFT, SELLECK et RODANAS », Enrico Dadati, Inseme, Italie.

« Pour les gens de Masterring, il est un partenaire en qui l’on peut avoir confiance. Il est la clé et la source de la plupart des meilleurs taureaux des Pays-Bas. De plus, j’apprécie énormément sa personnalité très sociable et j’admire son engagement envers les jeunes éleveurs. Très peu de gens ont fait autant pour aider et encourager la prochaine génération », Torstein Lenk, Masterring, Allemagne.

« Adolf a un grand réseau d’amis basé sur la confiance, une confiance qui l’aide à diriger son entreprise. Ses amitiés se sont forgées avec la passion de l’industrie et une vision commune », Brian Behnke, Semex, États-Unis.

« Adolf a une mémoire incroyable et une passion inestimable pour les belles vaches. Comme il a voyagé beaucoup en Europe et dans le nord de l’Amérique, son habilité a se rappeler des pedigrees et des vaches est sans précédent. Il a été un excellent promoteur des meilleures familles de la race et en a fait la commercialisation », Charlie Will, Select Sires, États-Unis.